

Agricultura

Cadastro Ambiental Rural é adiado até maio de 2017 para pequenas propriedades

pág. 005



Parcerias e Eventos

Minercamda marca presença na 82ª ExpoZebu de Uberaba

pág. 009

Coleta itinerante de embalagens

pág. 011

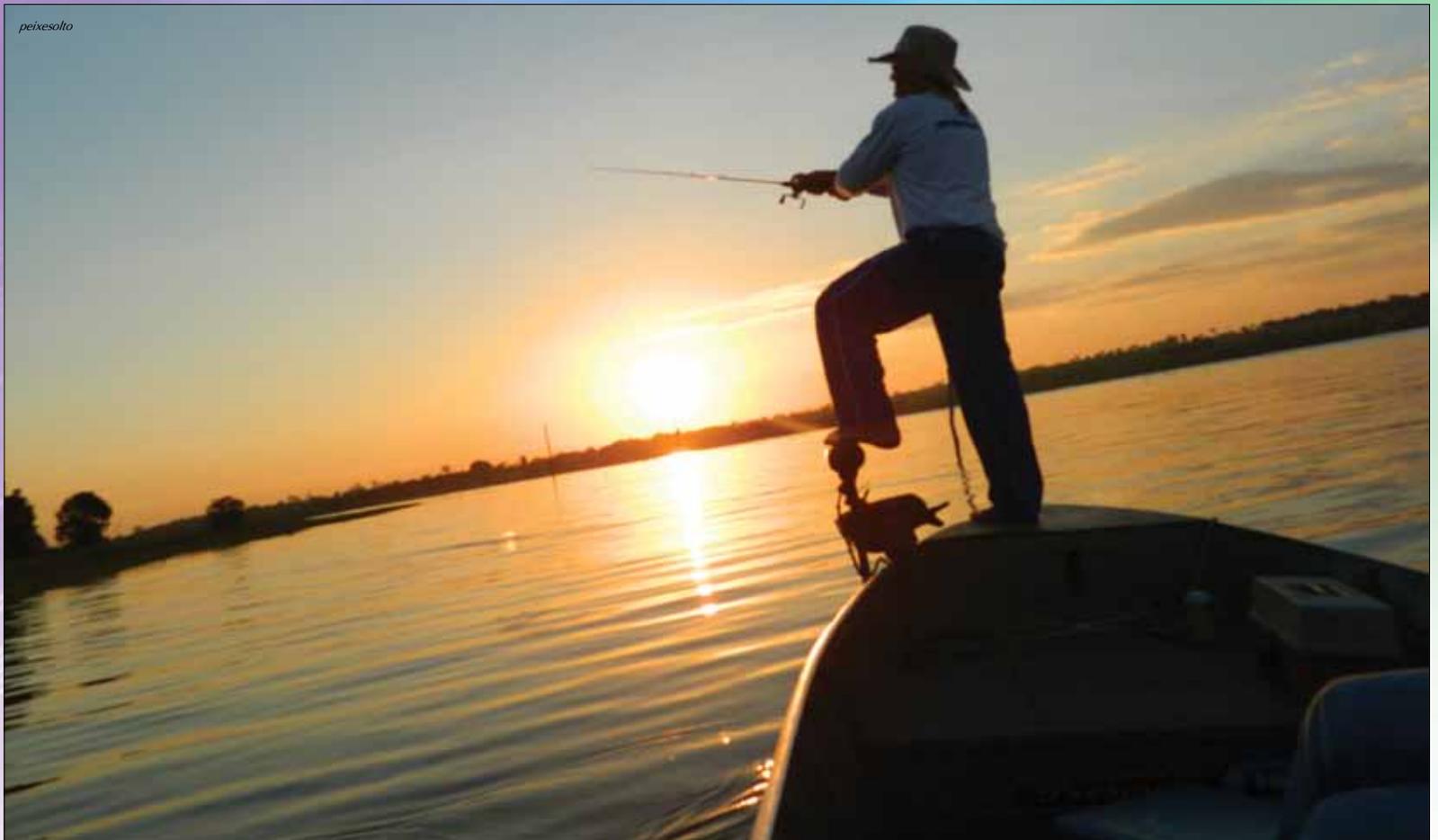


29 de junho – Dia do Pescador

Todos já ouviram falar que pescador é bom para contar histórias, não é mesmo? Mas um bom pescador é principalmente aquele que conhece os segredos do mar, sabe observar as fases da lua e tem um cuidado todo especial com a natureza, porque sabe que a sobrevivência e procriação dos peixes dependem do equilíbrio ambiental. Para manter esse equilíbrio e preservar as di-

versas espécies de peixes, existem leis que regulamentam a forma de pesca e principalmente a época certa para pescar, por exemplo, existe a lei que proíbe a pesca durante a piracema - que é o período de reprodução dos peixes, quando as fêmeas vão para as margens dos rios desovar. O pescador profissional sabe de todos os truques para uma boa pescaria: conhece a

época de reprodução das espécies de peixes de sua região (e respeita conforme a lei), sabe escolher a isca e o anzol certo e também conhecem o local mais adequado para pescaria. Como o trabalho do pescador é sempre um desafio, o dia 29 de junho foi escolhido como o Dia do Pescador por ser o dia de São Pedro, o apóstolo que era pescador, e por isso muitos pescadores tem esse santo como protetor.



peixesolto

Expediente



Presidente de honra: Mário Matsuda (*in memoriam*)

CONSELHO DIRETIVO

Oswaldo Kunio Matsuda – diretor presidente
Waldomiro Teixeira de Carvalho Jr. – diretor superintendente
Gumerindo Fernandes da Silva – diretor secretário

Conselho de Administração

Alvaro Grohmann Neto, Carlos Alberto de Oliveira, Ismael de Freitas Calori, Julio Marcio Pereira de Oliveira, Kellmanny Maycoll Barros de Oliveira, Luiz Carlos Bocchi

Conselho Fiscal

Efetivos: Nelson Tadao Matsuda, Jose Roberto Ferreira e Luiz Eduardo Alessio
Suplentes: Helio Ponsoni, Robson Marcio Toda e Juversí Ferraresi

ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchiotti - MTb: nº 37.373/SP
Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: jornal@camda.com.br

Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing – Tel.: (44) 3026-4457
Agromídia – Tel.: (11) 5092-3305
Editoração eletrônica: Fabrício Lopes – e-mail: fjpl79@gmail.com
Impressão: Gráfica 1000 Cores – Tel.: (18) 3607-1225 – Araçatuba/SP

ENDEREÇOS

Adamantina – administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3000 – camda@camda.com.br

Adamantina – loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3200 - lojamatriz@camda.com.br

Adamantina – logística: Rua Ana Augusta, 4 – Tel.: (18) 3502-3100 - estoque@camda.com.br

Adamantina – campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 - Tel.: (18) 99611-6639

Adamantina – laboratório de análises agrônomicas: rua Chujiro Matsuda, 40 - Tel.: (18) 3502-3400 - laboratorio@camda.com.br

Andradina – loja: Av. Guanabara, 2920 - Te.: (18) 3702-7878 - andradina@camda.com.br

Andradina – fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 - Tel.: (18) 3702-6560 - fabrica@camda.com.br

Andradina – silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 – Tel.: (18) 3702-6050 - siloandradina@camda.com.br

Aquidauana: Rua Marechal Mallet, 1020 – Tel.: (67) 3240-2000 - aquidauana@camda.com.br

Araçatuba: Av. Governador Mário Covas, 2800 - Tel.: (18) 3636-3350 - aracatuba@camda.com.br

Assis: Rua Floriano Peixoto, 201 – Tel.: (18) 3302-2366 - assis@camda.com.br

Bataguassu: Rua Santa Catarina, 115 – Tel.: (67) 3541-4200 - bataguassu@camda.com.br

Cambara: Rodovia BR 369, 1.158 - km 17 – cambara@camda.com.br

Campo Grande: Av. Costa e Silva, 332 – Tel.: (67) 3345-4600 - campogrande@camda.com.br

Coromandel: Av. Celestino Dayrell, 1994 – Tel.: (34) 3841-7050 – coromandel@camda.com.br

Coxim: Avenida Virgínia Ferreira, 374 - Tel.: (67) 3291-0800 - coxim@camda.com.br

Dourados: Avenida Marcelino Pires, 5285 - Tel.: (67) 3416-4900 - dourados@camda.com.br

Dracena: Av. José Bonifácio, 2599 – Tel.: (18) 3821-8360 - dracena@camda.com.br

Iturama: Avenida Prefeito Juca Padua, 424 – Tel.: (34) 3411-6555 – iturama@camda.com.br

Jau: Av. Zien Nassif, 1240 – Tel.: (14) 3602-1050 - jau@camda.com.br

Junqueirópolis: Rua Cesar Montroni, 295 - Tel.: (18) 3841-9440 - junqueiropolis@camda.com.br

Lavinia – silo: Av. Perobal, 154 – Tel.: (18) 3698-1245 - lavinia@camda.com.br

Leãois Paulista: Av. Papa João Paulo II, 810 – Tel.: (14) 3269-6200 - lencois@camda.com.br

Lins: Rua Dom Pedro II, 870 - Tel.: (14) 3533-5800 - lins@camda.com.br

Londrina: Avenida Tiradentes, 2677 - Tel.: (43) 3338-1004 - londrina@camda.com.br

Macatuba: Rua José Antonio de Moura, 1-61 – Tel.: (14) 3298-9950 - macatuba@camda.com.br

Navirai: Rua Osaka, 39 – Tel.: (67) 3409-4400 - navirai@camda.com.br

Nova Andradina: Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 - Tel.: (67) 3441-9500 - novaandradina@camda.com.br

Ourinhos: Rua dos Expedicionários, 1113 – Tel.: (14) 3302-6080 - ourinhos@camda.com.br

Pacaembu: Rua Presidente Kennedy, 774 – Tel.: (18) 3862-9030 - pacaembu@camda.com.br

Paranaíba: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 - Tel.: (67) 3668-2683 - paranai@camda.com.br

Penápolis: Av. Antonio Veronesi, 805 – Tel.: (18) 3654-2010 - penapolis@camda.com.br

Presidente Prudente: Av. Brasil, 2955 – Tel.: (18) 3229-7227 - prudente@camda.com.br

Quirinópolis: Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A – Tel.: (64) 3651-5800 - quirinopolis@camda.com.br

Ribas do Rio Pardo: Rua Aniceta Rodrigues de Souza, 1240 – Tel.: (67) 3238-4600 - ribas@camda.com.br

Santa Fé do Sul: Av. Navarro de Andrade, 31 – Tel.: (17) 3641-9080 - santafe@camda.com.br

São Joaquim da Barra: Rua Maria Rosa da Silva, 17 – Tel.: (16) 3811-8488 - saojoaquimda@camda.com.br

São José do Rio Preto: Av. Silvio Neviani, 1735 – Tel.: (17) 3201-7474 - riopreto@camda.com.br

Três Lagoas: Av. Capitão Olinto Mancini, 3236 – Tel.: (67) 3509-1800 - treslagoas@camda.com.br

Tupaciguara: Rua Bueno Brandão, 525 – Tel.: (34) 3281-6006 - tupaciguara@camda.com.br

Nota da redação: Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 – CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para jornal@camda.com.br

Consumo de fertilizantes aumentou 14% em MG



O bom desempenho das lavouras em Minas Gerais, no ciclo produtivo 2015/16, estimulou as vendas de fertilizantes, que ficaram 14% maiores no primeiro bimestre de 2016, em relação a igual período do ano passado. Apesar da desvalorização do real frente ao dólar, que alavancou os preços destes produtos, os agricultores do Estado seguem otimistas em relação à produção, já que o dólar mais valorizado também agrega maior competitividade aos itens que são exportados, como a soja, o milho e o café, por exemplo. De acordo com o presidente do Sindac (Sindicato da Indústria de Adubos e Corretivos Agrícolas do Estado de Minas Gerais), Anselmo Vasconcellos Neto, é importante ressaltar que o setor do agronegócio é o único

no País que mantém os resultados positivos. “É interessante destacar que, mesmo com as dificuldades econômicas e a situação política instável, a produção rural continua crescendo e mostrando vigor em Minas Gerais e no país. Mesmo com a instabilidade, o produtor continua investindo, e isso foi fundamental para que as negociações de fertilizantes crescessem”, explicou Vasconcellos. Ainda segundo os dados do Sindac, somente em Minas Gerais foi registrado um incremento de 14% nas negociações de fertilizantes ao longo do primeiro bimestre, frente a igual período de 2015. Ao todo foram entregues 575,49 mil toneladas dos produtos. No Brasil, as negociações ao longo do primeiro bimestre cresceram 10,8%, com a

venda de 4,24 milhões de toneladas. “Não esperávamos o aumento das vendas de fertilizantes registrado no primeiro bimestre de 2016. Com o cenário econômico nacional, acreditávamos em recuo. Além dos bons resultados da primeira safra, a alta na comercialização de fertilizantes mostra que os produtores vão investir na segunda safra, que deverá ser ainda melhor”.

No mesmo período, os preços dos fertilizantes em Minas Gerais tiveram acréscimo em função do dólar valorizado em relação à moeda brasileira. O preço médio praticado em 2015 foi de R\$ 1.372,91 por tonelada e no início de 2016 o mesmo volume foi negociado a R\$ 1.503, alta de 9,5%. Na comparação com o valor praticado no princípio de 2015, a alta acumulada é de 21,3%.

“O adubo utilizado na agricultura brasileira é 80% importado. Por isso, qualquer valorização do dólar interfere na formação dos preços internos do produto”.

A venda maior de fertilizantes tem como principal motivo o crescimento da agricultura mineira e a perspectiva de bons preços na comercialização da safra. A expansão produtiva acontece nas principais culturas do Estado. Somente a produção de café, principal produto do agronegócio de Minas Gerais, somará 27,7 milhões de sacas de 60 quilos em 2016, alta de 24,38%

Agricultura familiar contará com mais de R\$ 880 milhões até 2019

Os agricultores familiares poderão contar com R\$ 881,26 milhões do governo federal, até 2019, para apoio à comercialização de sua produção por meio do Programa de Aquisição de Alimentos (PAA) executado pela Companhia Nacional de Abastecimento (Conab). Os recursos foram assegurados pelo Ministério do Desenvolvimento Social e Combate à Fome (MDS) através de Termo de Execução Descentralizada (TED) publicado no Diário Oficial da União e se destinam às modalidades Compra com Doação Simultânea (CDS) e Aquisição de Sementes do PAA.

A CDS tem como finalidade o apoio aos agricultores familiares, por meio de cooperativas e associações, a partir da compra de sua produção. O limite é de R\$ 8 mil por ano por unidade familiar, e de R\$ 800 mil por organização fornecedora, respeitados os limites por unidade familiar. Os alimentos adquiridos são destinados ao abastecimento da rede sócio-assistencial e também de Equipamentos Públicos de Segurança Alimentar e Nutricional, como restaurantes populares e



cozinhas comunitárias.

Já na modalidade de Aquisição de Sementes, organizações de agricultores familiares vendem o produto ao governo federal. As sementes adquiridas são doadas a famílias que tenham Declaração de Aptidão ao Pronaf (DAP Física), e estejam descritas no Plano de Distribuição, com prioridade para mulheres, assentados, povos indígenas, quilombolas e demais povos e comunidades tradicionais.

O limite por agricultor é de R\$ 16 mil por ano e cada associação ou cooperativa tem um limite anual de R\$ 6 milhões.

A Conab já começou a receber novas propostas para participação no PAA em todas as modalidades do programa. Cooperativas e associações de agricultores familiares interessados em participar devem apresentar seus projetos por meio do sistema PAAnet, disponível para download no site da Companhia.

Pecuaristas paulistas perdem espaço e veem no confinamento uma saída

Paralelo ao avanço do consumo de proteína animal no estado, a participação de São Paulo nos abates nacionais de bovinos vem caindo, gradativamente, ao passo que o Centro-Oeste assume protagonismo no setor. A substituição da criação extensiva de bovinos pelo confinamento, ou semiconfinamento, e o aumento do volume de exportações podem ser alternativas para manter ou elevar a participação da pecuária paulista no volume de produção nacional, indica a Secretaria de Agricultura, por meio de um levantamento realizado pelo IEA. O crescente embarque de proteína animal para o exterior também pode contribuir para a evolução deste cenário.

Para o secretário estadual de Agricultura e Abastecimento, Arnaldo Jardim, os indicadores são importantes para fomentar a discussão sobre o papel destas cadeias na produção pecuária paulista. Para o secretário, a análise do Instituto é fundamental também para elaborar estudos para aumentar a participação de São Paulo no mercado nacional e, ao mesmo tempo, garantir à demanda de consumo do estado.

Se antes o boi era a principal atividade paulista, hoje a cana está em evidência.

Embora a produção nacional de animais para abate tenha sido de 33,9 milhões de bovinos em 2014, o estado paulista teve

participação de 10% nesse processo, contra 16% registrados em 2005.

Na avicultura de corte o quadro se replicou, com queda de 15% para 11% no mesmo período avaliado pelo Instituto de Economia Agrícola (IEA), com base em dados do Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE). A produção de suínos apresentou um leve decréscimo, de 6% em 2005 para 5% em 2014 a sua participação no mercado nacional.

Retração

Segundo a análise, no caso dos bovinos, verifica-se que, do ano de 2005 ao ano de 2014, houve uma retração de 2,71% e, com relação à produção paulista de aves para corte, a taxa de crescimento anual foi também negativa, porém, em 0,09% no mesmo período. Em sentido contrário, o rebanho paulista de suínos apresentou uma taxa de crescimento positiva de 2,47% ao ano. Em contrapartida, o consumo estadual de carnes manteve-se crescente, por conta do crescimento populacional.

Para o pesquisador da Secretaria de Agricultura do Estado de São Paulo, que atua no IEA, Carlos Roberto Ferreira Bueno, “a partir do instante em que os estados do Centro-Oeste passaram a assumir uma posição de maior destaque na produção de proteínas animais, principalmente na criação de bovinos, suínos e aves, foram alteradas as par-

ticipações de todos os estados produtores em relação ao total de animais abatidos no país”, observou Bueno, atribuindo o crescimento da produção de suínos e aves nesses estados ao cultivo de milho e soja, alguns dos principais insumos utilizados na alimentação animal.

O crescimento das atividades de bovinocultura na região central deve-se ainda às grandes extensões de terra, principalmente pela pastagem abundante e vantajoso valor. Já a avicultura e a suinocultura foram viabilizadas na região principalmente graças a grande oferta de insumos e à instalação de grandes empreendimentos de criação.

“São Paulo seria o terceiro estado no número de animais confinados em 2015 e a participação desses animais no volume estadual de abate seria de aproximadamente 16% em 2015”, enfatiza Bueno. “Não ceder espaço para outras atividades de maior rentabilidade ou enfrentar a competição com outros estados que apresentaram um notável crescimento nesse setor parece ser o maior desafio para cada atividade de produção animal neste momento”, avaliam os especialistas do IEA. Pode-se considerar que a produção paulista de proteínas animais nos últimos dez anos tem dificuldades para manter sua antiga participação percentual no ranking brasileiro.



Açougues apostam em carnes nobres para expandir

Se até pouco tempo os lugares em que se vendiam carnes não eram considerados nobres, o cenário começa a mudar com o aparecimento dos açougues gourmet. Com a oferta de cortes nobres e de procedência controlada, os estabelecimentos ganham espaço no mercado ao agregar valor a um produto que é uma commodity. As lojas trabalham, principalmente, com carnes das raças Angus e Wagyu, consideradas de qualidade superior pela maciez e sabor.

Os clientes dos estabelecimentos, garantem os proprietários, não são somente pessoas das classes A e B. Como os brasileiros começaram a viajar mais para o exterior, conhecendo outros tipos de carnes que não eram servidas no país, passaram a procurar por esses produtos no mercado local. “O movimento começou a crescer muito há dois anos e existe bastante demanda para esse tipo de carne”, avalia o instrutor do Senac-Curitiba, Erick Eiti Gushi.



Adubação verde eleva a capacidade produtiva do solo



Elevar a capacidade produtiva do solo, com baixo custo, é um dos desafios em pequenas propriedades. Uma das práticas agrícolas que ajudam a enfrentar esse desafio, é a adubação verde em rotação de cultura ou em consórcio entre adubos verdes (leguminosas e gramíneas). O sistema radicular mais profundo dos adubos verdes condiciona o solo para que a cultura de atividade econômica explore melhor os nutrientes e a água do solo.

Os adubos verdes que são gramíneas (ex.: sorgo forrageiro, nabo forrageiro, milheto) e dicotiledôneas (girassol) formam a palhada

que cobrem o solo; e os que são leguminosas (ex.: crotalária, mucuna, guandu, feijão-de-porco) produzem biomassa e fornecem maior aporte de nitrogênio à cultura.

A prática da adubação verde promove a cobertura do solo, aumenta a umidade, a ciclagem de nutrientes e a dinâmica dos microorganismos no solo que ajudam a combater nematoides e doenças do solo. Além disso, os adubos verdes abrigam inimigos naturais a atraem polinizadores e insetos benéficos como predadores de pragas.

O processo de elevação da capacidade produtiva do solo com a adubação verde

exige alguns anos de boas práticas culturais. Por isso, a recomendação é que a adubação verde seja associada a outras práticas, como calagem e gessagem, adubos orgânicos a partir de dejetos de animais que têm alta concentração de nutrientes disponíveis (esterco de aves, bovinos e suínos).

A rotação de culturas pode ser feita dividindo a área em pequenas partes, intercalando as culturas ao longo do tempo. Uma dica para iniciar a prática de adubação verde exclusivamente ou em consórcio é escolher uma área com baixa quantidade de matéria orgânica ou com problemas de pragas de solo, de plantas daninhas ou ainda na área mais distante da propriedade, onde é mais difícil de se chegar com dejetos de animais que são usados também como adubos.

A prática da adubação verde promove a cobertura do solo, aumenta a umidade, a ciclagem de nutrientes e a dinâmica dos microorganismos no solo que ajudam a combater nematoides e doenças do solo. Além disso, os adubos verdes abrigam inimigos naturais a atraem polinizadores e insetos benéficos como predadores de pragas.

Cadastro Ambiental Rural é adiado até maio de 2017 para pequenas propriedades

Os pequenos proprietários rurais poderão realizar o Cadastro Ambiental Rural (CAR) até o próximo dia 5 de maio de 2017, de acordo com medida provisória publicada (MP N 724) no Diário Oficial. A decisão beneficia terrenos com menos de “quatro módulos fiscais” (unidade de medida que varia de acordo com o município, indo de 5 a 110 hectares).

O diretor-geral do Serviço Florestal Brasileiro (SFB), Raimundo Deusdará, afirma que a medida foi uma maneira de ampliar a inclusão

dos agricultores familiares: “Uma característica do novo Código é tratar os diferentes de maneira diferente. Com a prorrogação do prazo, teremos mais um ano para prestar apoio aos pequenos, conforme previsto na Lei”.

Deusdará, que é responsável pela gestão do CAR, explica que o Sistema Nacional de Cadastro Ambiental Rural (SiCAR) continuará disponível para todos os proprietários ou possuidores. Entretanto, os cadastros de imóveis com mais de quatro módulos fiscais que forem feitos após o dia 05/05/2016 não

terão acesso aos benefícios vinculados ao Programa de Regularização Ambiental (PRA). “É importante ressaltar que, mesmo encerrado o prazo para ter direito aos benefícios associados ao PRA, os proprietários de imóveis com mais de 4 módulos fiscais devem fazer o cadastro. A inscrição no CAR será exigida pelas instituições financeiras para concessão de crédito agrícola e também dá ao produtor acesso aos mercados que já vem exigindo o cadastro com comprovação da regularidade ambiental”, explica.



Nossa Gente



Marcos de Souza Silva

O colaborador Marcos de Souza Silva – casado com Kátia, tendo um filho chamado Gabriel – completou 14 anos de serviços prestados à Camda

Marcos de Souza Silva nasceu em 2 de novembro de 1974, no município de Dracena, Estado de São Paulo.

Ainda muito jovem, já iniciou sua vida no trabalho com a lavoura, auxiliando na colheita por 5 anos. “Ajudava no sustento de casa e por isso, precisava de um emprego. Esta foi a oportunidade que surgiu e agarrei com garra”, comentou.

Posteriormente, migrou para construção civil como servente de pedreiro. No ano de 1990 teve a primeira oportunidade de trabalho com registro em uma empresa de couros da cidade, onde exerceu a função de ajudante de

motorista por 5 anos.

Após este período, trabalhou como soldador e também no sindicato, por 3 anos.

“Estava a procura de uma atividade que me proporcionasse estabilidade profissional e busquei novos caminhos”, recorda.

Neste instante, aparece em seu caminho a Camda: uma vaga como carregador na unidade de Dracena. Como Marcos tinha muitos conhecidos na cidade, ofereceram a oportunidade a ele, que logo, acatou. “Fui até a filial saber do emprego e após uma entrevista, passei a trabalhar na cooperativa” – isso foi em 1º de março de 2002.

Nesta função, é responsável por contar o estoque, conferir o material de carga e descarga, manter os barracões limpos e organizados além de repor as mercadorias.

Neste ano, Marcos completou 14 anos de serviços prestados à Camda.

“Esta é uma ótima empresa, onde tem uma equipe excelente e profissionais muito competentes. Me sinto acolhido trabalhando na Camda”, finalizou.



*Sempre prestigiando
nossa gente*

www.camda.com.br

Camda é destaque em prêmio Arysta

Foi realizado o evento de lançamento e premiação do Prêmio Arysta de Distribuição, o PAD+ 2016, no Rio de Janeiro. Principal campanha de incentivo e relacionamento da Arysta LifeScience, o PAD+ reuniu os 120 distribuidores, entre revendas e cooperativas, mais importantes da multinacional de defensivos agrícolas. Durante a tarde, além dos objetivos e estratégias da empresa apresentadas pela diretoria da Arysta, os convidados assistiram palestras sobre tendências do mercado Agro, com o consultor Anderson Galvão (Celeres) e o atual cenário político e econômico com o jornalista Alexandre Garcia. No evento, a Arysta reconheceu os melhores desempenhos em vendas de seus produtos no ano de 2015. Foram premiados mais de 50 distribuidores e entre os ganhadores um dos destaques foi a Camda, representada por Laércio Vechiato.



Dia de campo sobre cana ocorre na fazenda experimental

Camda e Basf promoveram um dia de campo aos cooperados e funcionários. Nesta ação estiveram presentes as filiais de Adamantina, Araçatuba, Andradina, Pacaembu, Dracena, Penápolis, Lins entre outras.

Na ocasião, ocorreu a demonstração do plantio de Agmusa (Agricultura de Mudanças) na fazenda experimental Camda, mi-

nistrada pelo representante Fabricio Abilio e DM Andre Mattiello, onde explanaram sobre as técnicas e benefícios para a utilização destas mudas de cana.

“Camda e Basf diante de sua parceria duradoura sempre apresentam resultados e inovações ao mercado”, disseram os organizadores.



III Encontro Técnico Canavieiro ocorre em Valparaíso



Dando sequência ao ciclo de palestras realizado na AFCOP (Associação dos Fornecedores de Cana da Região Oeste Paulista) ocorreu o terceiro encontro técnico canavieiro do oeste paulista, na cidade de Valparaíso.

Essa edição teve como tema “Planejamento da Colheita e Tratos Culturais de Soqueira” proferida pelos palestrantes Michel Fernandes (gerente agrícola da Usina Cer-

radão), Gastão de Luca (eficiência conjunta em ação Dow Agrosciences) e André Mattiello (soluções Basf no Manejo de Plantas Daninhas). Assim com as primeiras edições, nesta também participaram palestrantes extremamente conceituados no setor sucroenergético.

O evento contou com o apoio da cooperativa Camda e a presença dos colaboradores da filial de Araçatuba.

Camda Lençóis Paulista realiza evento de cereais

A filial Camda - Lençóis Paulista realizou no hotel Passer um evento de cereais, onde teve como tema o projeto de consultoria de cereais com a parceria Camda - Detec.

No dia compareceu ao evento o diretor superintendente da Camda, Waldomiro Teixeira; gerente de negócios Camda, Adalberto Bozoli; gerente de cereais Camda, José

Walter; gerente da filial Lucas Pauli, assim como gerentes das filiais próximas - Ricardo (unidade de Jaú) e Roberto Carlos (Macatuba), juntamente com seus colaboradores das filiais. Um grande número de cooperados mostrou interesse diante ao projeto formalizando esta parceria em cereais. Logo após houve uma confraternização.



Oportunidade na produção de café Conilon na Alta Paulista

Ocorreu um grandioso evento na Camda com a presença de cooperados produtores de café das cidades de Dracena, Junqueirópolis, Irapuru, Pacaembu, Florida Paulista, Adamantina, Lucélia e Osvaldo Cruz. Na ocasião a ação deu a oportunidade aos presentes em conhecerem sobre uma nova variedade de café - o Canephora (mais conhecido como Robusta ou Conilon) podendo ver a lavoura in loco na visita realizada à fazenda Eldorado do grupo Treviolo, tirando dúvidas com a presença de Fernando Nakayama (APTA – Alta Paulista) e com o engenheiro de Alimentos João Paulo (Treviolo) onde foram informados das experiências feitas com variedades do Canephora e as que se destacaram. “Hoje estas já estão sendo

plantadas a campo com mudas produzidas pela Camda na fazenda experimental em Adamantina; mudas estas selecionadas dos experimentos na qual se destacaram pela resistência a geada e calor e pelo seu grau de bebida e produtividade”, disse Claudio Fagundes, ger. opera. café Camda.

Os presentes nesta atividade também foram convidados a participar no clube de campo da Camda de diversas palestras sobre o tema com a presença dos representantes da Nestlé Brasil. Fora elas: Relato e conclusões preliminares do projeto manejo fito técnico do café Canephora no oeste paulista (Fernando Nakayama – APTA – Alta Paulista); Oportunidade na produção de café Canephora sustentável (eng. agr. Paulo Reis Figueiredo –



supervisor agrícola da Nestlé Brasil) e Linhas de crédito para a cafeicultura regional (eng. agr. Marcos Roberto Terturello – CATI – EDR – Dracena).

Finalizando a ação, o dir. secretário Camda, Gumercindo Fernandes da Silva, agradeceu a presença de todos e enalteceu a importância do evento.

Manejo eficiente é tema de palestra em Jaú



A Camda – filial de Jaú realizou em parceria com a Basf uma palestra sobre “Manejo eficiente para Sphenophorus Levis”. Este evento contou com o consultor Armando Sanches, o qual trouxe várias informações aos cooperados presentes.

Estiveram nesta ação vários associados da região onde debateram e puderam tirar dúvidas sobre o tema.

O DM Andre Mattiello falou sobre os benefícios do Regent Duo, esclarecendo aos presentes a melhor forma de controle ao Sphenophorus.

A equipe Camda na presença do gerente Ricardo Ustulin e os vendedores Marcelo e Rafael apoiaram o evento juntamente com o RTV Marco Chinelato e gestor de contas Fabricio Abilio – ambos Basf.

Unidade de Assis realiza palestra sobre nutrição

Foi realizado pela Camda nas dependências do Crea - Assis uma palestra do qual o assunto abordado foi Nutrição de Poligástricos pelo médico veterinário Carlos Alberto Tolentino (ger. nég. pecuária Camda).

Na ocasião, todos os presentes (cerca de 80 cooperados) ouviram sobre a importância da vacinação de todo o rebanho de 0 a 2 anos de idade assim como outras instruções. “Não deixem de consultar a Camda para sanar possíveis dúvidas”, finalizou Ednelson, gerente da filial.



Treinamento técnico em São José do Rio Preto

A empresa Ourofino Saúde Animal realizou na filial de São José do Rio Preto juntamente com balconistas e técnicos, um treinamento sobre produtos recém-lançados em seu portfólio. Realizado por Diego Francisco Bernardo (consultor técnico da Ourofino) abordou sobre o posicionamento dos lançamentos e também sobre a

importância de se realizar manejos preventivos - esses com excelentes custos aos cooperados. “É muito importante a atualização das novas tecnologias na prevenção e sanidade de doenças, para melhor resultados na produção e aumentar a lucratividade”, disse Odirley, gerente da filial.



Encontro incentiva a inovação social no cooperativismo

Palestras inspiradoras marcaram a abertura do Encontro Estadual de Desenvolvimento Social do Sescop/SP. O evento realizado na Casa do Cooperativismo Paulista, em São Paulo, comemorou o lançamento do Circuito Sescop/SP de Cultura e do Dia de Cooperar 2016 (Dia C). A programação contemplou também um workshop sobre Inovação Social, com a Escola Design Thinking e o espetáculo musical Palavra de Mulher, entre outras atrações.

Na abertura do Encontro, o presidente do Sistema Ocesp, Eivaldo Del Grande, enfatizou o papel das cooperativas no desenvolvimento das comunidades e anunciou que as ações culturais serão ampliadas com o Circuito Sescop/SP de Cultura. As novidades foram transmitidas também pelo gerente de Promoção Social, Mario Cesar Ralise, e com mais detalhes pela coordenadora do núcleo de Projetos Culturais, Sueli Gonçalves. Na

seqüência, o analista do departamento de marketing Rodrigo Oliveira apresentou a identidade visual do novo Circuito.

O ex-jogador da seleção brasileira Raí apresentou o case da Fundação Gol de Letra. Ele mostrou que também é craque fora dos campos e trouxe exemplos de inovação social, ressaltando a importância da organização da sociedade civil para a construção de um Brasil melhor. "Agora só vou ficar satisfeito quando surgir uma cooperativa na Fundação Gol de Letra", disse, bem humorado.

O Dia C foi outro tema em destaque neste primeiro dia do Encontro, com apresentações da analista do Sescop Nacional Patricia Resende e do assessor de imprensa Guilherme Costa, que coordena a divulgação do projeto na mídia em nível nacional. Ambos ressaltaram as oportunidades trazidas pelo projeto para colocar em prática os princípios do cooperativismo e exercitar a responsabili-



dade social.

A programação teve seqüência com o Workshop de Inovação Social durante todo o dia. À noite, outro momento marcante foi o espetáculo musical Palavra de Mulher, com Virgínia Rosa, Tânia Alves e Lucinha Lins, que dividiu o palco e deu vida a algumas das imortais personagens femininas nas canções de Chico Buarque.

Minercamda marca presença na 82ª ExpoZebu de Uberaba



A Camda - filial de Três Lagoas juntamente com o cooperado Espólio de Orestes Prata Tibery Junior (in memoriam "Orestinho") proprietário da Fazenda São João, faz história na 82ª ExpoZebu de 2016 em Uberaba; o cooperado expôs 14 animais da raça Sindi, participando dos campeonatos realizados pela ABCZ, onde o mesmo consagrou-se com animais campeões em diversas categorias: Campeã matriz modelo, Campeã bezerra, Reservada campeã bezerra, Reservada campeã novilha menor, Campeã novilha maior, Campeão junior menor e Reservada campeã progênie de pai; sendo todos

da raça Sindi.

Ressaltando Angelo Mario de Souza Prata Tibery e Orestes Prata Tibery Neto (Bibo) em nome do Espólio OT mostra a satisfação de estar utilizando produtos da linha Minercamda (ração Elite e ração EDP) em seus animais PO, devido o grande desempenho obtido e ao apoio técnico realizado pelos funcionários da cooperativa Camda.

"Em especial agradecemos a diretoria, ao gerente da filial Luiz (Português) e ao técnico Paulo (Bigode) pelo acompanhamento e parceria realizada juntamente com a Camda", disseram.



Evento

A Camda – filial de Iturama em parceria com a Dupont, Cooperama, Asforama e usina Coruripe realizou um dia de campo sobre o Herbicida Front. O evento contou com vários fornecedores da região.



Febre Aftosa

A filial de Frutal realizou um evento de lançamento da campanha contra febre aftosa onde reuniu um grande público. A ação contou com a parceria dos laboratórios Ourofino (Andre Cruz) e Vallè (Sebastião Diniz).

Filial Naviraí promove palestra técnica com pecuaristas da região

A filial de Naviraí realizou uma palestra sobre nutrição, suplementação e reprodução (Reproducamda).

Os cooperados aprenderam um pouco mais sobre o sistema digestivo dos animais, suplementos adequados em cada categoria e época do ano, melhor manejo garantindo assim eficiência e resultado no rebanho.

Quando o assunto foi reprodução, Edson

de Matos Pessoa (ger. neg. pecuária Camda) abordou fortemente questões como melhoramento genético, IATF (Inseminação artificial em tempo fixo), FIV (fertilização in vitro), precocidade e também orientou os cooperados sobre o calendário dos cursos que a cooperativa realiza. A palestra de nutrição foi ministrada por Carlos Alberto Tolentino (Caca) – gerente de nutrição Camda.



Filial de Tupaciguara realiza café da manhã

A Camda – filial de Tupaciguara junto com a empresa Merial realizou um café da manhã aos produtores para apresentação de seus produtos; juntamente com a equipe da loja esteve presente o coordenador de vendas Guilherme que atende a região, com a finalidade de impulsionar as vendas e informar melhor o produtor como e quando utilizar os seus produtos.



Foi feito na filial de Ourinhos um treinamento técnico com a empresa Binova Fertilizantes Especiais onde o Jaymes Pereira e Eduardo Sanita - do desenvolvimento técnico - fizeram a apresentação dos produtos, mostrando os resultados em lavouras de grãos e cana-de-açúcar. A parte comercial ficou com Camila Guido - representante comercial da empresa - onde falou das vantagens e de ter boas lucratividades para quem adquirir esses produtos. "Por fim, esta é mais uma empresa que irá trabalhar em parceria com a Camda para que nossos cooperados tenham mais opções de escolha para suas lavouras", finalizou Aduato, gerente da filial.



Camda de Ribas realiza 10ª coleta itinerante de embalagens de agrotóxicos

Um estande para devolução das embalagens vazias pelos cooperados e, também para orientação, foi instalado no Sindicato Rural A Camda – unidade de Ribas do Rio Pardo realizou em parceria com a Acra (Associação Campo Grandense de Revendas Agrícolas) e Arysta LifeScience, a 10ª edição da ação voltada à coleta itinerante de embalagens de agrotóxicos.

Um estande para devolução das embalagens vazias pelos cooperados e, também para orientação, foi instalado no Sindicato Rural. De acordo com Edson Almeida, representante da Acra, a iniciativa da Camda é importante, pois, visa conscientizar os produtores rurais do município de Ribas do Rio Pardo a fazerem a devolução correta das embalagens.

“É importante para que façam a devolução das embalagens vazias e, para que não recebam multas, porque a fiscalização do lagro faz com que o produtor que não devolve ele tome multa. É importante também por causa da tríplice lavagem que é, lavar a embalagem três vezes para reutilizar todo produto que ele comprou”, explicou Edson.

Almeida ressalta também que, no ato da devolução o produtor precisa levar a nota fiscal de compra para que seja feito o recibo, comprovando que a devolução das embalagens foi feita. “Outra coisa importa é que, essas embalagens que são recebidas pela Acra aqui na ação da Camda de Ribas, elas são todas recicladas. Elas vão para indústria e são transformadas em cabos de conduíte, duto corrugado e madeira plástica. Isso volta para o mercado em materiais”, esclareceu Edson.

Ação Camda Cooperado Consciente - O



gerente da Camda – unidade de Ribas do Rio Pardo, Elgne Forte Pereira esclarece que toda revenda que faça a venda dos agrotóxicos, tem que ter na cidade algum posto de recolhimento de embalagens ou promover a vinda desse posto para cidade.

“Então a gente faz todos os anos, nessa época, trazendo o pessoal do Acra e faz esse evento aqui em Ribas pra todo mundo ter acesso, e não precisar levar em Campo Grande, evitando o custo e o transtorno do deslocamento. E aqui o agropecuarista recebe o recibo garantindo que ele devolveu a embalagem de agrotóxico para o destino final correto”, disse o gerente Elgne.

Referência para o homem do campo, a Cam-

da completa em junho próximo, 12 anos de fundação em Ribas do Rio Pardo. Durante o almoço que foi oferecido aos cooperados e suas famílias após a ação de devolução, todos ressaltaram a importância da cooperativa para a cidade.

“A gente fica agradecido com a satisfação dos cooperados. Fazemos esse evento justamente para os cooperados, sem custo nenhum. A Camda só vem crescendo a cada dia e, mais e mais pessoas procurando a se cooperar na Camda, pois sabe do custo benefício mais barato, atendimento técnico profissional de qualidade gratuito; todos os tipos de produtos que ele precisa na propriedade vai encontrar na Camda”, falou Elgne.



Treinamento cereais

A assistente técnica de vendas da Syngenta Cereais, Juliana Cristina Barbais realizou um treinamento técnico sobre manejo de pragas, herbicida, fungicida e inseticida e apresentou novas tecnologias de tratamento de semente aos vendedores da filial de Presidente Prudente.



Fechamento

A filial de Andradina em parceria com a Timac Agro e Syngenta realizou o fechamento de safra no cooperado Eder Takano, no município de Pereira Barreto. O presente evento teve por finalidade, expor e divulgar resultados dos materiais híbridos da Syngenta (Impacto e Status vip 3) e adubação Timac Agro (Top Phos 724 e Sulfammo Meta 29) para os produtores da região.

Ótimas Ofertas

Atenção cooperados

Agora a Camda comercializa também toda linha de pneus!
Visite uma de nossas filiais e confira!



Propriedades

Venda - Excelente propriedade agrícola com 51 alqueires paulista, com 48 alqueires plantado em cana de açúcar sendo a maioria de 2º corte, totalmente plana na melhor região de Frutal, próximo a 2.000 metros do bim do Cutrale e 11 km de asfalto e 2 km de terra até a cidade de Frutal-MG, com as devidas benfeitorias e distância de 29 km da Usina Coruripe e 17 km até a Usina Frutal. Aceita-se permutas. Tratar com Marcus Aurelio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 – Olímpia/SP

Venda - Propriedade agrícola de 58 alqueires paulista com 47 alqueires plantado em cana de açúcar sendo a maioria de 2º e 3º corte, a 2 km do asfalto ótima localização e excelentes benfeitorias na região de Frutal-MG com distância de 25 km da Usina Coruripe e 40 km da Usina Cerradão. Aceita-se permuta. Tratar com Marcus Aurelio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 – Olímpia/SP

Venda - 1 propriedade agrícola com 51 alqueires paulista, com 48 alqueires plantado em cana-de-açúcar sendo a maioria de 2º corte, totalmente plana na melhor região de Frutal, próximo a 2.000 metros do bim do Cutrale e 11 km de asfalto e 2 km de terra até a cidade de Frutal-MG, com as devidas benfeitorias e distância de 29 km da Usina Coruripe e 17 km até a Usina Frutal. Outra propriedade agrícola de 58 alqueires paulista com 47 alqueires plantado em cana-de-açúcar sendo a maioria de 2º e 3º corte, a 2 km do asfalto ótima localização e excelentes benfeitorias na região de Frutal-MG com distância de 25 km da Usina Coruripe e 40 km da Usina Cerradão. Sendo que ambas as propriedades aceita-se permuta com áreas maiores ou menores. Tratar com Marcus Aurélio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98158.0999.

Animais

Venda de carneiros - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas de Dorper. Venda de cordeiros para corte Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/99791.3645 - sítio Rancho Alegre – Glicério/SP

Venda de touros - venda de touros Nelore PO. Preços e condições especiais. Tratar com Laurindo, Ricardo ou Ana Maria Lima pelo fone (18) 3521.1578/99784.2006 - rancho Pingo de Leite – Adamantina/SP

Venda de ovinos - matrizes e reprodutores. Para pronta entrega raça Suffolk. Tratar com Jair ou Fábio pelo fone (17) 99702.0923 - cabana Santa Filomena – Cedral/SP

Venda de potros/crioulos - com registros trazidos do Rio Grande do Sul. Tratar com Fernando Gonide pelo fone (18) 3581.1062/99707.0833 - Flórida Paulista/SP

Venda de touros - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 - Jaú/SP

Venda de ovelhas - ovelhas e borregas para reprodução. Rebanho especializado em ovinocultura de corte. Tratar na Fazenda Pedra Azul pelo fone (18) 99751.5122 – Santópolis do Aguapei/SP

Venda de caprinos - reprodutores da raça Boer pronto para trabalho em campo. Tratar com José Carlos Tiveron pelo fone (18) 99707.7976 / 99793.0132 – Adamantina/SP

Maquinários / Equipamentos

Venda - uma abanadeira de café; valor R\$ 1.500. Tratar com Milton Bombarda pelo fone (17) 3266.5096 / 99774.2099

Venda de Colheitadeira - Ano 1986. Local de visitação: pátio filial Nova Andradina/MS; informações fone (67) 3441-9500 – falar com Marcelo Rigolin

Venda - plantadeira de cana Distribuidora Antoniosi GS 1102, seminova com 700 horas de uso, preço de ocasião, com financiamento através do Banco do Brasil, com parcelas vencíveis até 2023; 1 carroceria de ferro de 8 metros para plantio e transporte de cana inteira marca Galego ano 2008; 2 rolos compactadores pesado para adaptar em escalificador (sem uso) R\$ 1.000,00 marca Civemasa; 1 bomba alta pressão 3", saída de 2 adaptada com carrinho e motor acoplado valor R\$ 2.000,00; 1 conjunto para transporte de cana picada sendo 1 carroceria e 2 Julietas. Tratar com Marcus Aurélio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98158.0999.

Compra - uma forrageira Casale ou Siltomac usada. Tratar com João Atilio pelo fone (18) 3788.1235

Venda - Distribuidora Antoniosi GS 1102 ano 2014; 1 carroceria de ferro de 8 metros para plantio e transporte de cana inteira marca Galego ano 2008; 1 bomba alta pressão 3", saída de 2 adaptada com carrinho e motor acoplado - valor R\$ 1.000,00; 1 carreta de 2 rodas; 2 rolos compactadores para adaptar em escalificador (sem uso) - R\$ 1.000,00; 1 conjunto para transporte de cana picada sendo 1 carroceria e 2 Julietas. Tratar com Marcus Aurelio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 – Olímpia/SP

Venda - 1 geladeira para ser colocada em ônibus ou área de convivência de trabalhadores rurais; 2 pneus semi novos ref, 18-4-38 – 12 lonas Pirelli com 2 rodas semi novas (aro e disco) 18-4-38; 2 pneus semi novos ref. 14-9-28 – 10 lonas Pirelli com 2 rodas semi novas (aro e disco) 14-9-28; kit muda (semi novos) colhedora Case, rolo superior emborrachado 5 peças, rolo inferior emborrachado 5 peças, rolo levantador em poliuretano 1 peça, Talística do corte de base em poliuretano 8 peças (todos são R.Munhoz). Tratar com Marcus Aurelio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 – Olímpia/SP

Venda - 2 pneus seminovos ref., 18-4-38 – 12 lonas Pirelli com 2 rodas seminovas (aro e disco) 18-4-38; 2 pneus seminovos ref. 14-9-28 – 10 lonas Pirelli com 2 rodas seminovas (aro e disco) 14-9-28; 1 repetidora com fonte de alimentação CV 15F Marca Intraco com estação repetidora RC7020 marca Intraco; 1 torre para antena com 30 metros e 1 rádio fixo UHF 7000 marca Intraco com fonte Mod CV 05 Marca Intraco, com dimensão de alcance de até 300 km. Tratar com Marcus Aurélio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98158.0999.

GPS - GPS novos e usados das marcas Trimble, Arag, Agres entre outros. Disponho também de piloto automático, taxa variável, GPS guia, válvulas elétrica para comandos de pulverização, cabos, antenas etc. Tratar com Renato Ferreira pelo fone (67) 9971.3570 – Dourados/MS

Mudas

Venda - Lichias importadas - Frutos precoce, variedades sem sementes, produz clima quente e frio. Tratar com Thales pelo fone (18) 3623.7344 / 99744.5050 ou thfagundes@terra.com.br – Araçatuba/SP

Venda - Mucuna Anã - Tratar com Clair Zerbini pelo fone (18) 3522.1552 / (18) 99762.1788 – Adamantina/SP

Serviços

Eletrosom O.P. - assistência técnica em qualquer tipo de eletrificador de cercas, reparo e bobinas das seguintes marcas: Nelore – Mastershoch, Agria, Monitor – Peon – Power – Ballerup – Zebu – Walmur – Guaxuca – Scorpion – Vaqueiro- Marcal e outros. Tratar com Orlando na Camda ou pelo fone (18) 3522.1180 - Adamantina/SP

Veículos

Venda - 1 micro-ônibus sem uso, Marco Polo Volare V8 on, capacidade para transporte de 27 passageiros, + um auxiliar + um motorista, totalizando 29 lugares. Ar condicionado e direção hidráulica. Km atual: 011.108km de fábrica "seminovo", cor prata, ano: 2012. Equipamentos de segurança completo conforme determina o CONTRAN para veículos de passageiros. Totalmente estofado os bancos e assoalho. Tratar com Marcus Aurelio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 – Olímpia/SP

Venda - 1 camionete D-10 gabine dupla, ano e modelo 1984, cor marrom com bege, turbinada, direção hidráulica, em bom estado de conservação; 1 caminhão prancha, diesel, MB L1113 ano 1970, cor vermelho original, pneus seminovos prancha 3,5 mt largura reforçada com plataforma e chassi alongado em perfeito estado, único dono. Tratar com Marcus Aurélio Vergamini pelo fone (17) 98158.1010 / 98158.0999.

Venda - um Fiat Strada Adventure flex, ano 2013/2013, motor 1.8, cor verde – IPVA quitada, único proprietário. Aceita gado na troca. Tratar com José Hidelberto pelo fone (18) 3862.1165/99708.7844 – Pacaembu/SP

AGENDA



JUNHO - 2016

Curso de Realização e Interpretação dos Principais Exames Laboratoriais em Pequenos Animais

Local: Viçosa/MG
 Informações: cpt@cursospresenciais.com.br
 Data: de 3 a 5

ENFISA – Encontro de Fiscalização e Seminário sobre Agrotóxicos

Local: Goiânia/GO
 Informações: eventos@defesaagropecuaria.com
 Data: de 6 a 10

Rotulagem e Certificação em Sustentabilidade

Local: Campinas/SP
 Informações: eventoscch@ital.sp.gov.br
 Data: 8

BeefExpo 2016

Local: São Paulo/SP
 Informações: www.beefexpo.com.br/inscricao
 Data: de 14 a 16

14º Treinamento sobre Pastagens sob Irrigação

Local: Piracicaba/SP
 Informações: ct.esalq@usp.br
 Data: de 21 a 23

- ANIVERSARIANTES -

JUNHO 2016

DIA	NOME	FILIAIS
2 -	GABRIELLI ZIOLI PRANJO	SIRP
2 -	JHONATAN BISPO DE SANTANA	MATRIZ
3 -	ANDERSON SOARES DA SILVA	BATAGUASSU
3 -	LUCAS MAIOLI AVANCINI	LOJA ANDRADINA
4 -	JOSIANE FURTADO RAMOS	AQUIDAUANA
5 -	ISMAEL ALVES DA SILVA JUNIOR	ITURAMA
5 -	PRISCILA PAVANI BORTOLUCCI	OURINHOS
6 -	CARLOS ORESTE NUCI	LINS
6 -	MARCIO AKIO NAKAGI	DRACENA
6 -	MARILIA CANDIDA DE CARVALHO	LAVINIA
7 -	ELIEL LIRA SANTOS	QUIRINÓPOLIS
7 -	JOSE AUGUSTO ROTEROTTE	PARANAÍBA
7 -	LUIZ CLAUDIO COLAVITE	ASSIS
7 -	ROBERTO CARLOS VIEIRA	MACATUBA
8 -	CELSO MARQUES SANTOS JUNIOR	ITURAMA
8 -	RENATO PIMENTEL DA SILVA	MATRIZ
9 -	TIAGO IVASCO DE ALMEIDA	MATRIZ
10 -	ANDERSON DA S. VENANCIO	FÁB. ANDRADINA
10 -	MARCELO LUIZ STECHI	BATAGUASSU
11 -	LUCAS HENRIQUE FERREIRA RAMOS	MACATUBA
11 -	LUIZ FRANCISCO MACHADO	LOGISTICA
11 -	MARCIO APARECIDO TRINDADE	MATRIZ
11 -	SILVIA RENATA BORGES MARIA	TRÊS LAGOAS
13 -	ANTONIA G P B. DOS SANTOS	C. EXPERIMENTAL
13 -	ANTONIO MARCOS P DE MENEZES	FRUTAL
14 -	ADILSON GARCEZ	MATRIZ
14 -	CLEITON RAFAEL DA COSTA	LOJA ANDRADINA
14 -	JOSIAS ANTONIO MEIRA	PACAEMBU
14 -	MAIARA C DOS SANTOS SOUZA	MATRIZ
15 -	HUDSON A. DE OLIVEIRA	RIBAS DO RIO PARDO
15 -	LUIZ GUSTAVO GONCALVES	TRÊS LAGOAS
16 -	EDUARDO SEIJI SATO	MATRIZ
16 -	MARIA DAS G. MOURA LIMA	JUNQUEIRÓPOLIS
16 -	VERCILIO RAMOS	MATRIZ
17 -	EMERSON CRISTALDO DA SILVA	LOGISTICA MS
17 -	JOSE VALTER DE ALMEIDA	MATRIZ
18 -	ROGERIO BATISTA DE OLIVEIRA	NAVIRAI
19 -	WAGNER ECHEVERRIA DE SOUZA	DOURADOS
20 -	ELINTON DA S ROCHA DOS SANTOS	PENAPOLIS
20 -	LUCAS PEREIRA DE ANDRADE	MATRIZ
20 -	MARIA LUCIA L DE MORAES	MATRIZ
21 -	LEONARDO QUEIROZ PORTILHO	ITURAMA
21 -	RENATO RENOLFI ERLER	MATRIZ
22 -	FAGNER CATREM DOS SANTOS ABREU	MATRIZ
22 -	OSMAR MODESTO LEAL FILHO	PARANAÍBA
23 -	JANDER CORREA GONCALVES	DOURADOS
23 -	JOAO VITOR APARECIDO TEIXEIRA	DRACENA
23 -	SANDRA HELENA DE FREITAS	TRÊS LAGOAS
26 -	EDNILZA RODRIGUES DA S ESTOPA	MATRIZ
26 -	NAYRA FERNANDA DA SILVA	S J DA BARRA
26 -	PAMELA VITORIA IOSSI RUIZ	MATRIZ
27 -	PAULO ARTUR PEREIRA	FRUTAL
28 -	JESSICA TREVISAN DE SOUZA	JUNQUEIRÓPOLIS
28 -	RITA A. DOS S. GOUVEIA	MACATUBA
29 -	LIDYANE APARECIDA DE O SILVA	BATAGUASSU
29 -	NIVALDO CAPELLARI	LAVINIA
30 -	ROBERTO DE OLIVEIRA MELO	PARANAÍBA

Café



cafe@camda.com.br



FIAT 500



FREEMONT



NOVO PALIO

Toda linha FIAT zero km é na ALPAVEL



ALPAVEL ☎ **3502 - 7000**

Preços Especiais em Toda Linha Fiat para PRODUTOR RURAL

Como fazer o dinheiro render: 5 dicas financeiras

Sabe aquela máxima que diz que “dinheiro não traz felicidade, mas manda buscar”? Pois bem, essa frase famosa (e nada realista) está para lá de ultrapassada. Em tempos de prosperidade econômica e aumento do crédito, a receita para uma vida feliz está em saber economizar e investir no futuro. Dinheiro no bolso, afinal, não aparece como em um passe de mágica e é preciso muita sabedoria para fazê-lo render mais.

• Defina seu padrão de vida

A regra básica para poupar dinheiro é saber equilibrar renda e despesas. A partir de uma avaliação coerente sobre os ganhos mensais, é preciso definir então como e com o que o dinheiro será gasto. Não adianta querer gastar R\$ 5 mil por mês se o salário é de R\$ 2,5 mil. Com isso em mente, fica mais fácil economizar, onde no fim do mês, pelo menos 10% da renda deve estar convertida em uma reserva financeira.

• Organize o orçamento doméstico

A elaboração de um orçamento que contemple todas as despesas, incluindo as variáveis como salão, roupas e etc, ajuda a controlar os gastos.

A partir dessa análise, você deve verificar onde gasta mais e o que pode fazer para economizar e atingir suas metas. Uma dica é colocar tudo no papel ou em uma planilha. O fato de registrar os gastos gera um compromisso com a economia, que deixa de ficar só no plano das ideias.

• Estipule metas

Registrar os objetivos no papel e desenvolver um plano de ação para alcançá-los evitam o desvio de foco na economia. As metas são individuais, mas é possível dividi-las em curto, médio e longo prazo. O brasileiro, por causa do histórico de inflação, aprendeu a consumir mais do que deve com medo de um possível aumento dos preços, mas essa preocupação está ultrapassada. Agora é possível alocar 10% do salário para comprar um carro dentro de seis meses, por exemplo, 15% para uma viagem com a família todo ano ou até mais para se comprar uma casa. Tudo depende de planejamento.

• Prepare-se para o inesperado

Perda do emprego e separação são situações que podem alterar radicalmente a estabilidade financeira, por isso, é bom estar preparado. A melhor forma de fazer isso é construir uma reserva de emergência suficiente para cobrir as despesas por um período de seis meses, que é o tempo médio que uma pessoa leva para se reestruturar após uma mudança no padrão de vida. O uso consciente do crédito, também é importante nessas situações de emergência.

• Tenha cuidado com o cartão de crédito

A facilidade das prestações é um convite ao consumo, mas é preciso ficar atenta: crédito não é uma extensão da renda, como muita gente pensa. O cuidado mais importante é só usar o cartão de crédito para as compras programadas e que têm um valor alto. Fora isso, não ande com o cartão ou deixe-o no carro quando for ao shopping.

Por fim, o que todo mundo já sabe, mas vale reforçar: ao pagar o cartão, nada de quitar só o valor mínimo, pois os juros da fatura vão fazer a dívida se multiplicar no mês seguinte. Não dá para esquecer também de pesquisar os preços. A gente sempre consegue dar um jeito de pagar mais barato.

Fonte: <http://gnt.globo.com>





Pronutiva: Soluções integradas de Proteção e BioSolutions da Arysta LifeScience.

ATENÇÃO

 Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, nas bulas e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.

ENERGIZE SEU CANAVIAL

A Arysta fortalece o setor sucroenergético com as melhores soluções do mercado.



PROJETOS ESPECIAIS VISANDO SUSTENTABILIDADE DO SETOR.

ArystaFly | Aplique Bem
Kenkou | Mundo Cana



SUORTE TÉCNICO QUALIFICADO, COM FOCO NO CAMPO.



A FORÇA NA CANA



Arysta na web. Conheça nossos canais de comunicação:

 fb.com /ArystaBrasil

 radioarysta.com.br

COACT®. EFICIÊNCIAS CONJUNTAS EM AÇÃO.

UNICOM

ALTA SELETIVIDADE **AMPLO ESPECTRO**

LONGO RESIDUAL
COACT® APLICADO

proteção por mais tempo

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização de produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO.

ANDEF

Aqui tem Coact® em Ação!
Baixe o aplicativo e veja em realidade aumentada.

Coact® protege o canal por um longo período, com excelente custo-benefício. Pode ser aplicado em cana planta, em pós-plantio e em pós-quebra-lombo, em soqueira com ou sem palha, inclusive em cana brotada. Tudo com alta seletividade e amplo espectro de controle. Se tem longo residual, não tem matocompetição.

Coact®
HERBICIDA



Dow AgroSciences

Soluções para um Mundo em Crescimento



PATROCINADOR MUNDIAL